

ЭКОНОМИКА ПОТРЕБИТЕЛЯ

1. *Уровень жизни, прожиточный минимум.*
2. *Рынок труда. Занятость и безработица.*

1. Уровень жизни, прожиточный минимум

Под **уровнем жизни** понимают степень удовлетворенности основных потребностей населения. Потребности в этом случае следует понимать широко, относя к ним как материальные, так и духовные потребности, а также обеспеченность хорошим жильем, возможность получать образование и пользоваться достижениями культуры, качественные условия труда и т.д. Однако основным показателем является средний уровень дохода на душу населения.

Уровень жизни в стране в целом определяется при помощи расчета валового национального продукта, взятого на душу населения.

Валовой внутренний продукт (ВВП) является основным показателем экономического роста, представляет собой *совокупную стоимость конечного продукта*, который был произведен в стране в течение года с использованием факторов производства, *принадлежащих как данной стране, так и другим странам.*

Валовой национальный продукт (ВНП) – это совокупная стоимость конечного продукта, произведенного в течение года, как на территории данной страны, так и за ее пределами с использованием факторов производства, *принадлежащих данной стране.*

Прожиточный минимум представляет собой сумму, которая необходима для удовлетворения самых важных потребностей, без которого невозможно поддержание жизни и нормального здоровья. Существует два подхода к определению прожиточного минимума.

Физиологический прожиточный минимум рассчитывается с учетом лишь наиболее важных потребностей, как правило, физиологических, без удовлетворения которых невозможна нормальная жизнедеятельность. Физиологический минимум включает лишь расходы на питание и основные услуги и не предполагает (или практически не предполагает) трат на приобретение одежды, обуви, и других товаров, не говоря уже о культурных потребностях. Социальный прожиточный минимум – это более широкое понятие, которое включает удовлетворение не только физиологических, но и основных социальных и духовных нужд. Он гораздо ближе стоит к социальным представлениям о достойном уровне жизни.

Прожиточный минимум рассчитывается на основе минимального набора самых необходимых товаров и расходов на обязательные платежи; при расчете обычно исходят из самых низких цен на эти товары, другими словами, черта бедности. Размер прожиточного минимума колеблется от региона к региону, что связано с различиями в уровне цен. Чем выше

средний уровень жизни в стране, тем более высоким оказывается прожиточный минимум.

К сожалению, прожиточный минимум далеко не всегда является пределом, ниже которого не опускаются доходы населения. Например, в России число людей, живущих за чертой бедности, то есть имеющих доход ниже прожиточного минимума с начала 1990-х гг. колеблется между 20 % и 35 %.

Используемый прожиточный минимум не способствует полному восстановлению физических и нервных затрат у многих категорий работающих граждан, особенно на тяжелых и напряженных работах. Этот минимум должен остаться как норматив для социальной поддержке наиболее нуждающихся россиян и для минимальной зарплаты.

А ориентиром для тарифной части оплаты труда должен стать восстановительный потребительский бюджет (ВПБ). В рублевом выражении он в два с лишним раза больше прожиточного минимума. Чтобы ВПБ стал реальным ориентиром, необходимо принятие соответствующего закона.

В последнее время в России все чаще можно услышать о необходимости содействия формированию так называемого среднего класса. К среднему классу относят семьи, которые имеют собственную квартиру или дом, а также второй дом, то есть дачу, автомобиль, могут путешествовать, приобретать ценные вещи и откладывать деньги.

Другими словами, потребительский бюджет семьи, принадлежащей к среднему классу, позволяет им иметь все эти блага. Численность среднего класса также является показателем того, насколько выше уровень жизни в стране. Например, в экономически развитых странах средний класс составляет от 50 до 70 %, тогда как по разным оценкам в России численность среднего класса колеблется между 7 и 15 %.

2. Рынок труда. Занятость и безработица

Труд – это направленная к определенной цели деятельность человека, предполагающая использование его физических и умственных способностей, а также знаний и умений. Поскольку труд является одним из *важнейшим факторов производства*, а следовательно, необходим для него в качестве обязательного условия, он является объектом купли-продажи. Данная сфера экономического обмена получила название **рынка труда**.

Рынок труда – это сфера экономического обмена, где главным объектом купли-продажи является труд, как один из важнейших факторов производства.

На рынке труда имеются участники. Можно выделить:

– *субъект спроса на труд*, то есть работодателя, который готов платить работнику определенную заработную плату за то, что тот будет выполнять определенную работу.

– *субъект предложения на труд*, то есть самого работника, который предлагает свои умственные и физические способности на рынке труда.

Естественно, как и на любом рынке, на рынке труда действуют законы спроса и предложения. **Спросом на труд** называют *готовность работодателя нанять новых работников помимо тех, которые уже работают на предприятии*. Естественно, работодателю это должно быть выгодно, так как в рамках рыночной экономики его основной целью является получение прибыли. И выгода в этом случае для него состоит в том, чтобы заработная плата, которую он будет платить человеку, не превышала цену того продукта, который этот человек будет производить. Если между заработной платой и ценой производимого работником продукта устанавливается обратное соотношение (или они хотя бы выравниваются), то можно говорить о ситуации, когда спроса на труд нет. Из этого, в частности, вытекает, что полная занятость населения возможна лишь в том случае, если экономика государства является развитой.

Предложение труда определяется в первую очередь численностью трудоспособного населения. Кроме того оно зависит и от того, насколько велико желание населения работать. Например, если средний уровень зарплат в стране низок, то многие люди захотят найти для себя вторую или даже третью работу, чтобы зарабатывать больше. Естественно, это приведет к повышению предложения труда. Если же зарплаты высоки, то дополнительной работы люди искать не будут, следствием чего будет понижение предложения труда.

Зарботная труда – это цена на труд, то есть то количество денег, которое работник получает за выполняемую работу.

Занятость – это деятельность граждан, направленная на удовлетворение своих потребностей, не запрещенная законом и приносящая трудовой доход.

Безработица – это такое состояние экономики, при котором часть трудоспособного населения не может найти работу.

В соответствии с существующими критериями безработными считаются взрослые люди, не достигшие пенсионного возраста, которые готовы работать, но в течение какого-то времени не могут найти работы.

Выделяют следующие виды безработицы:

– структурная безработица возникает вследствие того, что на рынке труда разница между спросом и предложением оказывается очень большой. В качестве примера можно привести падение спроса на представителей определенных профессий, которые перестают быть необходимыми в результате технического прогресса. Структурная безработица может возникать и в результате исчезновения целой сферы производства. Например, в настоящее время нет необходимости в производстве карет и паровозов, поскольку им на смену пришли автомобили и электровозы; в тот момент, когда происходила эта смена основных средств передвижения, из сферы производства высвобождалось большое количество людей;

– циклическая безработица является непосредственным следствием спада в экономике. Рыночная экономика не развивается равномерно, ее функционирование циклично, то есть предполагает периодические подъемы

и спады. В период спада объем производства падает, что приводит к снижению занятости: на рынке требуется меньше товаров, а следовательно, возникает необходимость произвести сокращение работников;

– функциональная безработица возникает в результате неэффективного функционирования рынка труда. Некоторые люди меняют место жительства и не могут сразу найти работу на новом месте; другие просто не знают о том, что хорошо оплачиваемая работа на рынке есть; третьи не хотят или не готовы менять свою специальность и подстраиваться к спросу на рынке труда. Кроме того, высокий уровень пособий по безработице также является причиной того, что люди не спешат устраиваться на работу, им выгоднее получать пособие. Последняя проблема очень характерна для развитых европейских государств.

Рынок труда в большей степени нуждается в государственном регулировании. Проявляется это в первую очередь в том, что государство заинтересовано в максимально низком уровне безработицы.

Безработица с экономической точки зрения представляет собой крайне негативное явление, поскольку она оказывает отрицательное воздействие на функционирование экономической системы в целом. Прежде всего от нее страдает государственный бюджет: во-первых, неполная занятость населения приводит к тому, что государство собирает меньше налогов; во-вторых, оно вынуждено выплачивать пособия по безработице. Кроме того, безработица означает уменьшение объемов производства товаров и услуг. Наконец, безработица ведет к социальной нестабильности: среди безработных немало людей, недовольных властью, а также склонных к маргинализации (многие безработные становятся наркоманами и алкоголиками, совершают преступления). Высокий уровень безработицы опасен также тем, что у людей возникают психические расстройства. Любой человек стремится обеспечить свою жизнь и жизнь своих близких. И если он не может сделать этого, у него будет расти чувство неуверенности, он будет считать себя неспособным справиться с проблемами. А это, естественно, будет только препятствовать поиску решения данной проблемы.

По этой причине государство стремится если не обеспечить полную занятость населения, то, по крайней мере, снизить уровень безработицы до минимума. Конечно, государство несет определенную ответственность перед безработными и обязано выплачивать им пособия. Однако основной целью государства при борьбе с безработицей должно быть создание новых рабочих мест. А это означает, что перед ним стоит необходимость развивать производство и сферу услуг.

Вопросы и задания

1. Что такое уровень жизни? Как определяется уровень жизни в целом по стране?
2. Объясните понятия "валовой внутренний продукт" и "валовой национальный продукт", показателями чего они являются?

3. Что такое прожиточный минимум? Какие существуют подходы в определении прожиточного минимума?

4. Есть ли зависимость между уровнем экономического развития страны и уровнем прожиточного минимума? Зависит ли уровень прожиточного минимума от страны или региона?

5. Ориентиром чего должен стать прожиточный минимум?

6. Кого относят к среднему классу?

7. На увеличение потребительских расходов влияет ...

а) увеличение подоходного налога; б) снижение социальных выплат; в) увеличение потребительских доходов; г) снижение производительности труда.

8. Уровень жизни населения в значительной степени определяется

а) числом частных предприятий; б) уровнем предоставляемых политических свобод; в) объемом произведенных товаров и услуг; г) типом избирательной системы.

9. Что такое труд?

10. Охарактеризуйте рынок труда как особый рынок. В чем состоит его специфика по сравнению с другими рынками? Что является объектом предложения и спроса на рынке труда?

11. Что такое занятость?

12. Что такое безработица? Какие виды безработицы вы знаете?

13. Почему рынок труда нуждается в государственном регулировании? Почему государство заинтересовано в снижении уровня безработицы?